

WEBINAR SPECIALISTICO

CNC 2026:

COSA CAMBIA PER L'ESPERTO?

Il decreto dirigenziale 23 aprile 2026 tra piani di risanamento, trattative, misure protettive e relazione finale



DATA	ORARIO	FORMULA	QUOTA
16 LUGLIO 2026	14.00 - 17.30	ONLINE IN DIRETTA	€ 120 + IVA

FOCUS DELL'ANALISI

	CHECK-LIST ESTESA La lista di controllo diventa riferimento anche per i piani negli strumenti di regolazione della crisi.
	NUOVA SEZIONE II-BIS Specificità dei piani, classi, finanza nuova, passività potenziali e punti di rottura dei KPI.
	VALORE RISERVATO AI SOCI Criteri di determinazione del valore effettivo nei concordati preventivi in continuità.
	RELAZIONE FINALE STRUTTURATA Il nuovo Allegato 5 rende più tracciabili attività, valutazioni, trattative ed esiti dell'incarico.

DESTINATARI

- Esperti nella composizione negoziata.
- Commercialisti, avvocati e advisor.
- Attestatori, revisori e organi di controllo.
- Credit manager, responsabili restructuring e turnaround manager.

Un incontro per chi conosce già la composizione negoziata e deve applicare immediatamente il nuovo decreto.

ISCRIZIONI: <https://shop.economiaefinanza.org>

PROGRAMMA

14.00	APERTURA E CHIAVE DI LETTURA Dal decreto alla pratica: cosa cambia per l'esperto e per gli advisor. Gianfranco Barbieri – Giacomo Barbieri
14.10	IL NUOVO PERIMETRO DEI PIANI Strumenti di regolazione della crisi, classi, valore di liquidazione e valore riservato ai soci. Stefania Pacchi
14.50	DAL TEST PRATICO AL PIANO CREDIBILE Debito da servire, flussi, KPI, stress test, iniziative industriali e verifica della perseguibilità del risanamento. Alberto Tron
15.35	PAUSA
15.45	LA CNC NEL RAPPORTO CON IL TRIBUNALE Misure protettive e cautelari, atti di gestione, finanziamenti prededucibili, contratti e cessione dell'azienda. Edgardo Ricciardiello
16.30	CONDURRE E DOCUMENTARE L'INCARICO – RESPONSABILITÀ DELL'ESPERTO Indipendenza, prime verifiche, trattative, piattaforma, pareri e nuova relazione finale dell'esperto. Giacomo Barbieri
17.10	TAVOLA ROTONDA E QUESITI OPERATIVI Un caso pratico discusso dai relatori: piano incompleto, nuova finanza, misure protettive e ingresso di un investitore.

IL TAGLIO DELL'INCONTRO

L'incontro propone un confronto pratico tra professionisti sulle novità introdotte dal decreto, con attenzione agli effetti sull'attività dell'Esperto: valutazione del piano, conduzione delle trattative e documentazione dell'incarico.

RELATORI

GIANFRANCO BARBIERI – INTRODUCE, MODERA E CONCLUDE

Presidente ACEF, Partner Barbieri & Associati Dottori Commercialisti.

GIACOMO BARBIERI

Partner Barbieri & Associati Dottori Commercialisti. Esperto CNC.

STEFANIA PACCHI

Professore Ordinario di Diritto Commerciale presso l'Università di Siena, Cattedra d'eccellenza Università Carlos III Banco Santander – Madrid.

EDGARDO RICCIARDIELLO

Professore associato di Diritto commerciale, Dipartimento di scienze giuridiche dell'Università di Bologna.
Studio Legale Ricciardiello & Partners.

ALBERTO TRON

Professore ordinario di Finanza aziendale presso l'Università delle Camere di Commercio Italiane "Mercatorum" e docente incaricato di Finanza aziendale presso l'Università Bocconi di Milano.
Studio Tron & Associati. Esperto CNC.

ACCREDITAMENTO

Accreditato ai fini della FPC del Dottore Commercialista e dell'Esperto Contabile nella materia CNDCEC D.4.3 La composizione negoziata e il ruolo dell'esperto – Codice MEF C.3.2 La composizione negoziata della crisi (corso multiplo).

Richiesto l'accREDITAMENTO al CNF ai fini della FPC dell'Avvocato.

SEGRETERIA ORGANIZZATIVA

ACEF - ASSOCIAZIONE CULTURALE ECONOMIA E FINANZA
Via Riva di Reno, 65 – 40122 Bologna

Segreteria organizzativa a cura di IDSC Srl
Comitato scientifico: Barbieri & Associati Dottori Commercialisti

Referente del corso: dott.ssa Chiara Caleffi - Tel. 051.231125



Il nuovo contenitore ACEF per allenare competenze giuridiche, aziendalistiche e negoziali

PERCHÉ NASCE LA PALESTRA

La pubblicazione del nuovo decreto dirigenziale che aggiorna il funzionamento della composizione negoziata offre ad ACEF l'occasione di ufficializzare la nascita della "Palestra degli Esperti", dando vita al contenitore nel quale confluiranno da qui in avanti le iniziative dedicate a chi voglia migliorare tutte e tre le competenze chiave dell'Esperto: conoscenza della cornice giuridica del codice della crisi, competenze aziendalistiche, competenze negoziali e di gestione delle trattative.

LA NOSTRA CONVINZIONE

La nostra convinzione è che un percorso come la composizione negoziata, disegnato per essere libero e flessibile, per funzionare richieda interpreti particolarmente consapevoli e preparati.

DALLA FORMAZIONE ALLA PRATICA

Dal nostro primo corso di 55 ore, che nell'autunno 2021 portò all'abilitazione i primi novanta esperti in Italia, sono cambiate molte cose. La composizione negoziata non è più un percorso da immaginare, ma il frutto di best practice che si vanno consolidando e che si possono distillare da una casistica oramai davvero ampia.

ALLENARSI TRA PARI

È qui che entra in gioco La Palestra degli Esperti ACEF per analizzare insieme casi reali, commentare le scelte strategiche dell'Esperto e degli Advisor, affrontare gli imprevisti e consentire ai partecipanti di mettersi alla prova con le simulazioni. È il luogo dove allenarsi tra pari per fare comunità e diventare Esperti e Advisor migliori.

ALLENATI CON NOI!

Un percorso specialistico pensato per trasformare le novità normative in metodo, confronto professionale e capacità operativa.

ISCRIZIONI

<https://shop.economiaefinanza.org>